

» **Tevredenheid**

J.D. Power bewijst tevredenheid Duitse eigenaar Fiat 500

www.deweekkrant.nl/auto



Kennismaking

Na de lancering van de nieuwe 6-serie cabriolet is het nu de beurt aan de nieuwe oplage van de 6-serie Coupé. We maakten in de omgeving van München kennis met de 640i.

www.deweekkrant.nl/auto



Bogman kleurt wit Koop nu en betaal misschien nooit!



De showroom van Ford Bogman in Heerlen laat zien hoe mooi een witte auto is.

Een bijzonder tafereel treffen we aan bij Ford Jos Bogman in Heerlen. De showroom is volledig wit gekleurd en bevat uitsluitend nieuwe Ford-modellen in deze maagdelijke exterieurkleur.

► **Roel van Gils**
► Heerlen

“Het maagdelijke tafereel is waarschijnlijk maar van korte duur”, denkt verkoopadviseur Roland Goebbels van Ford Jos Bogman in Heerlen. “Gezien de omloopsnelheid zal er snel weer meer kleur verschijnen. Het was trouwens een hele klus om louter witte auto’s in de showroom te zetten, maar het is uiteindelijk gelukt. We hebben heel veel leuke (witte) modellen staan, zoals een Fiesta Sport, een Ka, een luxueus aangeklede Kuga en diverse nieuwe Focussen. De bedoeling van deze actie is om de klant te laten zien dat een witte exterieurkleur weer helemaal in de mode is en ook perfect past bij het huidige design van de Ford-modellen.

Het oogt verre van goedkoop.”

Aantrekkelijke aanbiedingen
De oh’s en de ah’s van bezoevende klanten op het maagdelijke tafereel zijn dan ook niet van de lucht en Roland heeft daar een verklaring voor. “Lang niet iedereen koopt om de twee, drie jaar een nieuwe auto en is dus niet op de hoogte van wat er speelt in autoland. Als ze dan louter witte auto’s aantreffen, dan kan ik me die verbazing goed voorstellen. Wat dat betreft is onze opzet dus voor honderd procent geslaagd. Overigens hebben we ook tal van aantrekkelijke aanbiedingen voor de zakelijke klant. Heel veel modellen komen in aanmerking voor 20 procent bijtelling en de Fiesta is zelfs met 14 procent bijtelling te rijden.”

Iets dat werkelijkheid werd voor de familie Simons. Totaal verrast namen zij vorige week een cheque in ontvangst met het aankoopbedrag van hun nieuwe Citroën DS3.

► **Ronald Piters**
► Heerlen

“Koop nu en betaal misschien nooit”, luidde de titel van de actie waarmee de heer en mevrouw Simons hun aankoopbedrag hebben teruggewonnen. De cheque van 20.877 euro werd vorige week door Jeanine Mur namens Citroën Nederland uitgereikt in vestiging Heerlen. Nog steeds een beetje ongelovig nam familie Simons de felicitaties in ontvangst. “We hadden het deelnameformulier ingestuurd, maar er helemaal niet meer aan gedacht. We doen wel eens mee met de staatsloterij, maar we winnen nooit wat. Dit is dus ongelooflijk!” Mevrouw Simons: “Eerst zien

dan geloven, zei ik toen ik het hoorde”. “Ik stond eveneens versteld”, vertelt Bedrijfsleider Stan Lux van de Citroënvesting. “Voor ons was deze actie nieuw, maar natuurlijk heel leuk om te horen! We zijn een familiebedrijf en sinds januari 2009 zijn we Citroëndealer. Maar als



Familie Simon nam de cheque van 20.877 euro onlangs in ontvangst.

Autobedrijf Kerres bestaan we al sinds 1955 en naast Citroën voeren we de merken Renault, Dacia, Nissan en Kia. Kerres is met deze vijf topmerken een mobiliteitspartner die niet meer weg te denken is uit de Zuid-Limburgse automarkt! De heer en mevrouw Simons waren

al klant bij ons en ruilden een Renault Modus in. Maar dat was geen voorwaarde. Iedereen kon na aankoop van een Citroën aan de actie meedoen.” En de heer en mevrouw Simons zijn maar wat blij dat ze dat gedaan hebben. “Hij bevalt goed, vooral de cruise control! In begin dacht ik dat ga ik helemaal niet gebruiken, maar ik vind het toch wel geweldig, ook om de bekeuringen een beetje te ontlopen.” Niet dat ze anders te hard zou rijden, maar de auto ziet er wel sportief uit. En dat merkt ze ook wel aan reacties van collega’s en zo: ‘Denk je dat je nog achttien bent?’ ‘Maar hij rijdt gewoon lekker en dat is het voornaamste. Nee, we vinden het echt ongelooflijk. Nu kunnen we ook die grotere reis nog maken en misschien voor die trekhaak gaan. Trekhaak? Gaan ze met de caravan dan? Nee, niet met de caravan, dat is niets voor ons.”

www.autobedrijfkerres.nl

Alle bedragen in euro's. Prijzen zijn incl. BTW/BPM, excl. kosten rijklaar maken en verwijderingsbijdrage, tenzij anders aangegeven. Wijzigingen voorbehouden. Afgebeelde auto kan afwijken van standaardspecificaties. Actie loopt t/m 31 augustus 2011. Gemiddeld brandstofverbruik en CO₂-uitstoot: km/liter: 20,4; liter/100 km: 4,9; CO₂ gr/km: 115.

De voordelen van de complete Ka op een rij:

Geen BPM

KA COOL & SOUND met o.a.

- Airconditioning
- Radio/CD-speler
- Elektrisch bedienbare voorportieramen en buitenspiegels

Geen wegenbelasting tot 2014

KA GRAND PRIX met o.a.

- 16 inch lichtmetalen velgen
- Sportieve achterspoiler
- Uniek 'Grand Prix' in- en exterieur

Belastingvoordeel tot 1.200,-

De Ford Ka is een volwassen auto waar u mee gezien mag worden. Hij is niet alleen scherp geprijsd, maar nu ook nog eens belastingvrij. Uw Ford dealer betaalt namelijk direct op de factuur tot 2014 uw wegenbelasting en



KA LIMITED
v.a. **8.350,-**



KA COOL & SOUND
v.a. **9.350,-**



KA GRAND PRIX
v.a. **10.995,-**

BPM bij de aanschaf. Dat betekent voor u een belastingvoordeel tot zelfs 1.200,-. Ga langs bij uw Ford dealer en vraag naar de voorwaarden! Of kijk op Ford.nl



Feel the difference

Automobielbedrijven Jos Bogman B.V.

Nu ook de Ford dealer voor Sittard, Geleen en omstreken. www.ford-josbogman.nl

Beek
046 - 437 53 53

Kerkrade
045 - 542 30 30

Maastricht
043 - 361 66 66

Heerlen
045 - 523 20 30

autoschade
Vrancken
T (046) 477 08 88
Breinderveldweg 4-6 Schinnen
www.autoschade-vrancken.nl

Gratis advertentie

De Zonnebloem kleurt je wereld. Ook bij jou in de buurt.

De Zonnebloem is op zoek naar mensen die dicht bij huis iets willen betekenen voor een ander. Als vrijwilliger of als donateur.

Doe mee: word vrijwilliger of donateur
Kijk op www.zonnebloem.nl of bel met 0900-50004000.